価格転嫁(値上げ)の状況に関する実態調査〔結果抜粋〕

調査実施期間:令和7年9月8日(月)~9月26日(金)

調查対象期間:令和6年4月~令和7年3月

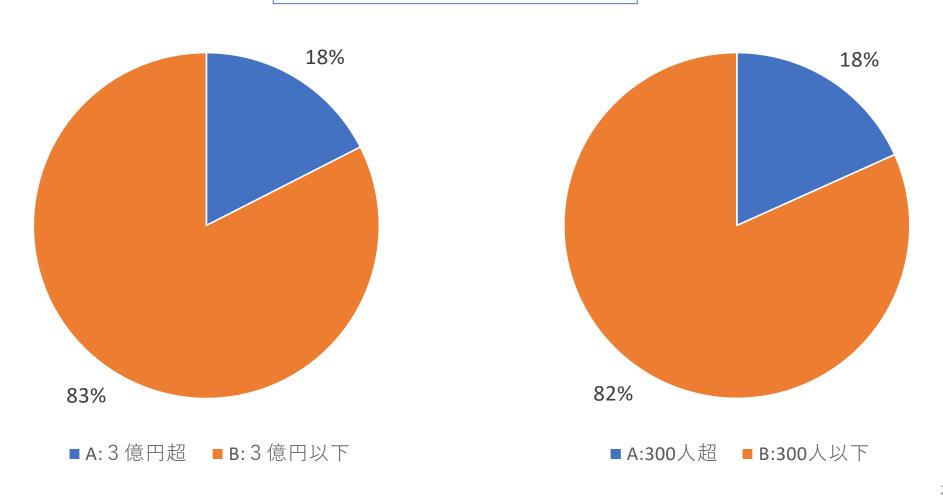
調査方法 :全会員への依頼メール発信によるウェブアンケート

回答件数 : 487件

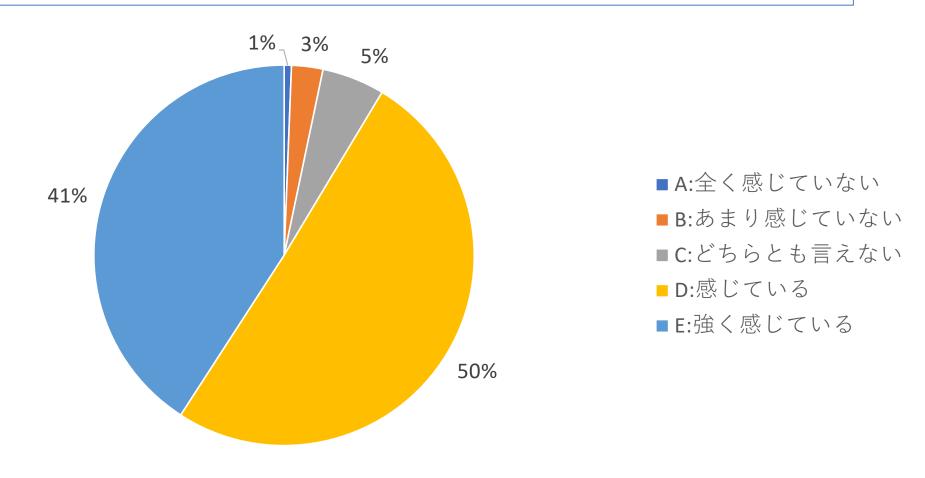




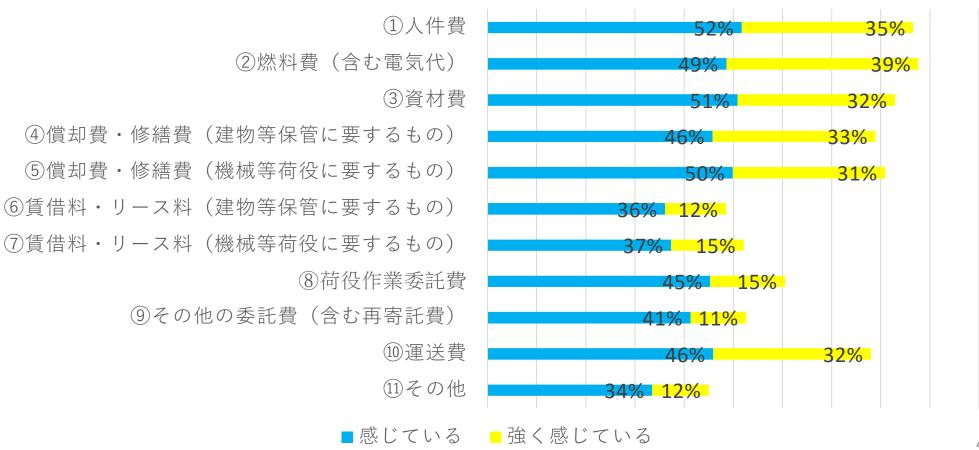
回答事業者の規模



コスト(エネルギー価格、人件費など)の増加を感じましたか?

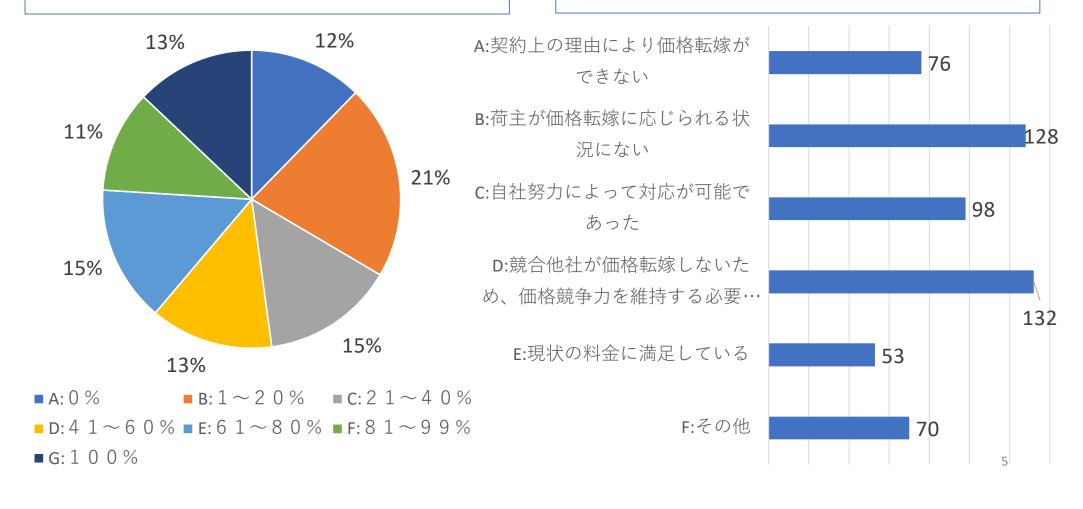


以下の項目についてコスト増加を 「感じている」または「強く感じている」と答えた割合



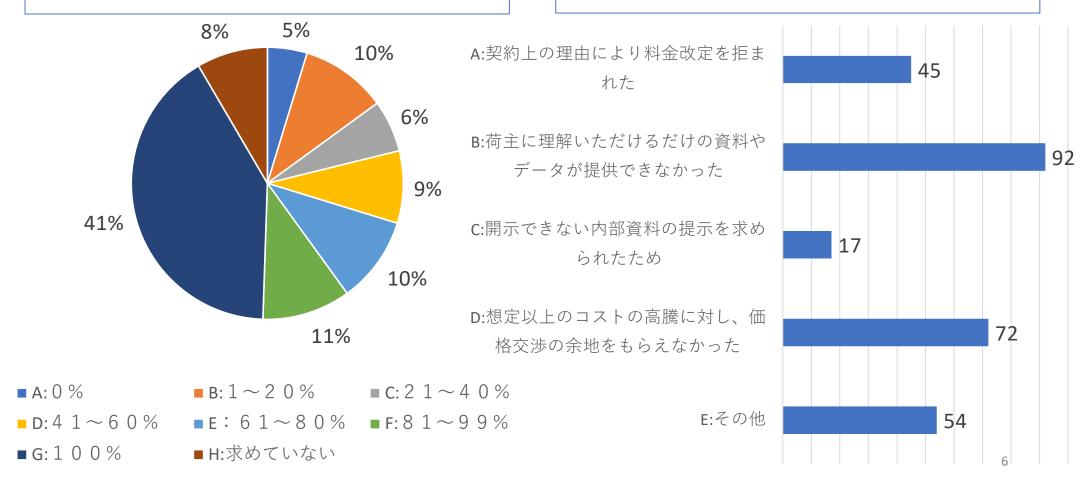
荷主に価格転嫁を求めましたか。 荷主企業総数(100%)に対して、価格転嫁 (値上げ)を求めた荷主の割合をお知らせ ください。

一部もしくは全く価格転嫁(値上げ)を求めなかった理由をお知らせください。

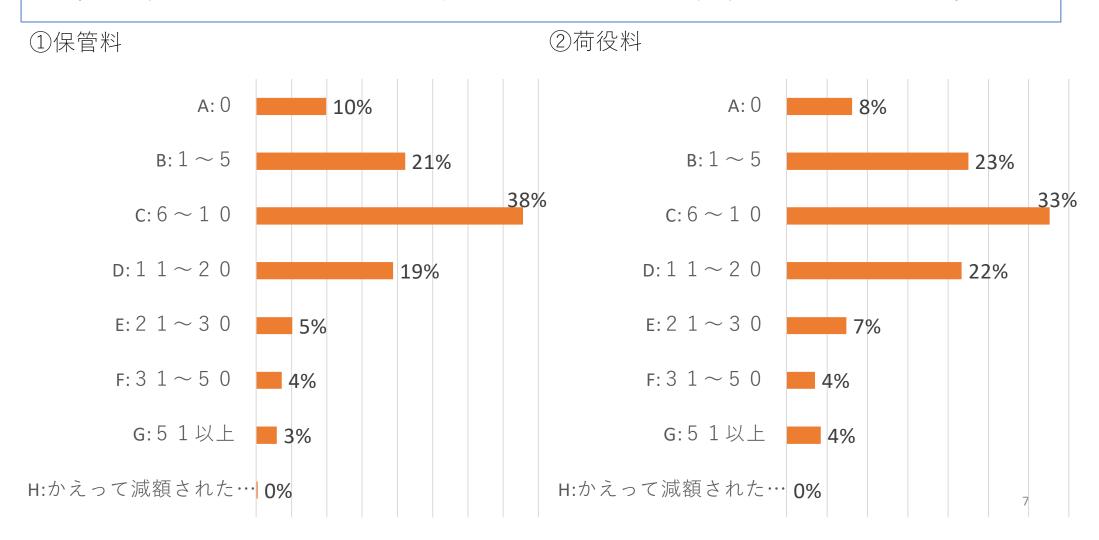


交渉テーブルにつけましたか? 価格転嫁(値上げ)を求めた荷主企業総数 (100%)に対して、交渉テーブルにつけた 荷主の割合をお知らせください。

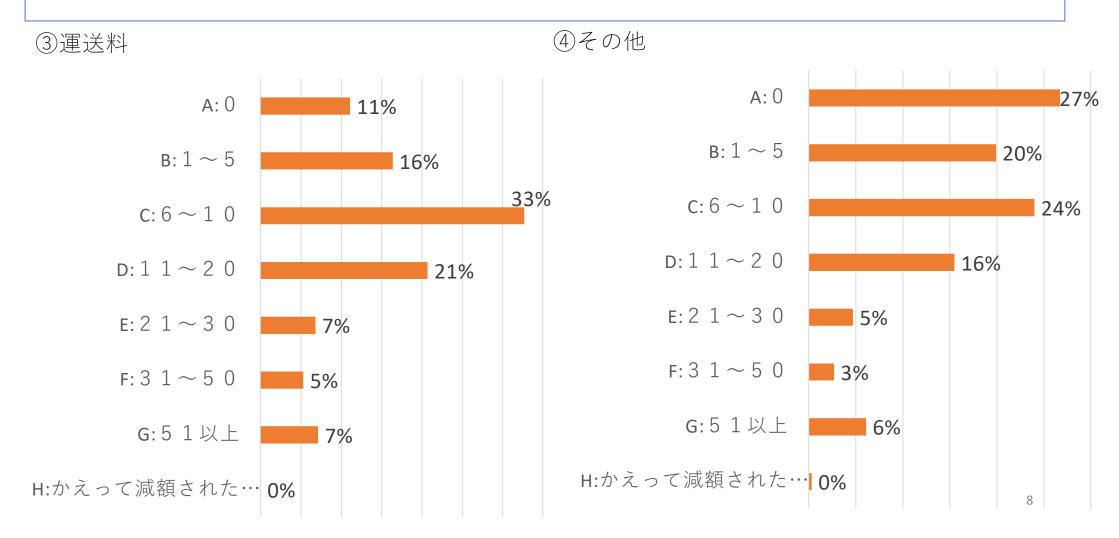
一部もしくは全く交渉テーブルにつけなかった理由をお知らせください。



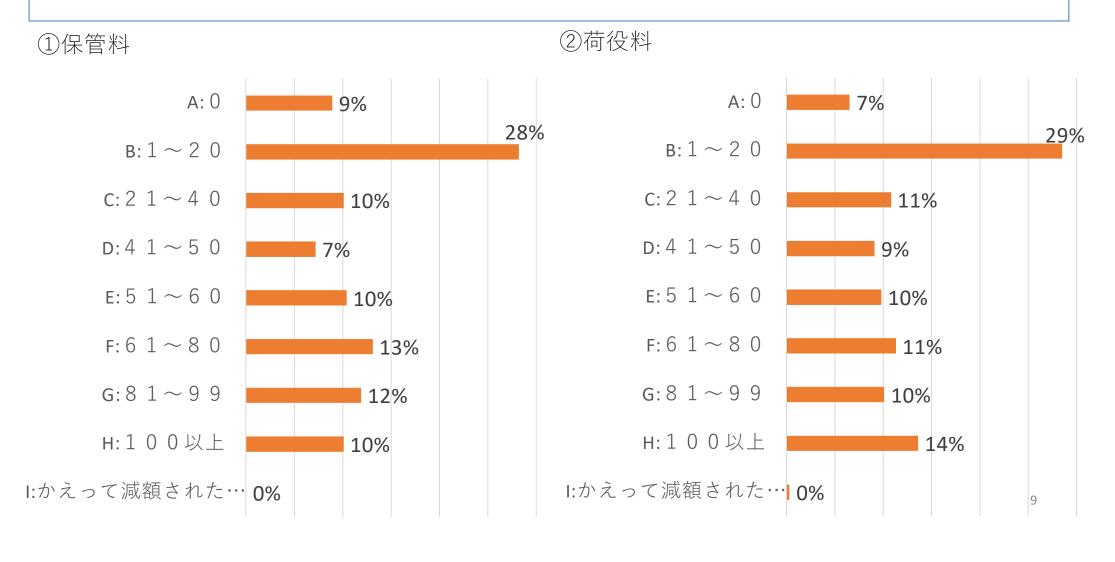
交渉の結果、各収益項目(保管料・荷役料・運送料・その他)の料金はどの程度値上げできましたか。改定前の料金の平均を100として、改定後の料金の平均上昇率をお知らせください。



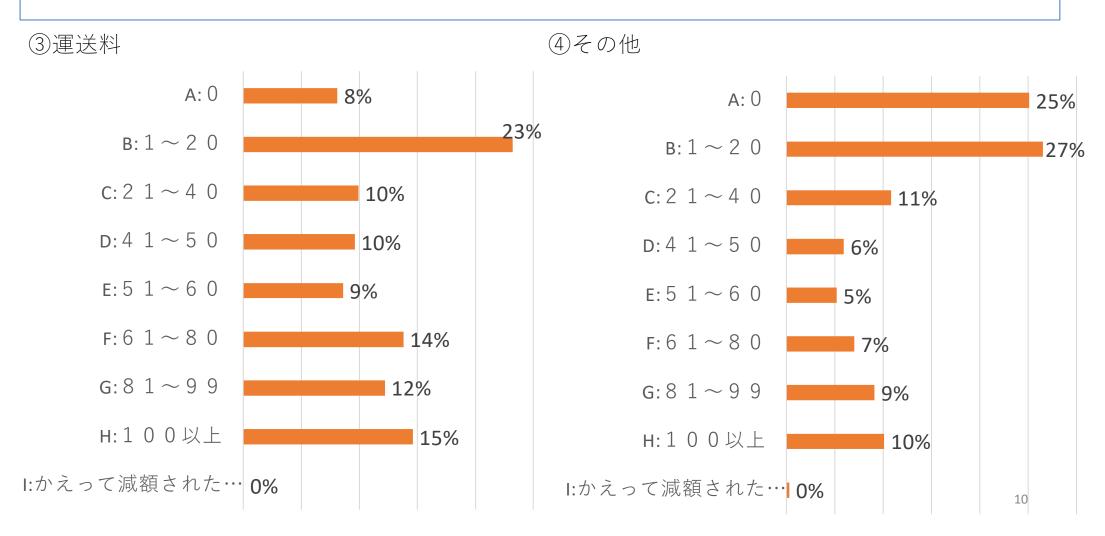
交渉の結果、各収益項目(保管料・荷役料・運送料・その他)の料金はどの程度値上げできましたか。改定前の料金の平均を100として、改定後の料金の平均上昇率をお知らせください。



交渉の結果、各収益項目(保管料・荷役料・運送料・その他)の料金はどの程度値上げできましたか。求めた額(目標額)を100として、達成できた割合をお知らせください。



交渉の結果、各収益項目(保管料・荷役料・運送料・その他)の料金はどの程度値上げできましたか。求めた額(目標額)を100として、達成できた割合をお知らせください。



各収益項目(保管料・荷役料・運送料・その他)で価格転嫁(値上げ)を全部または一部を求めなかった理由をお知らせください。 〔各収益項目についての回答数を合算〕

A:該当の収益項目については、料金改定の必要がな い荷主がいる

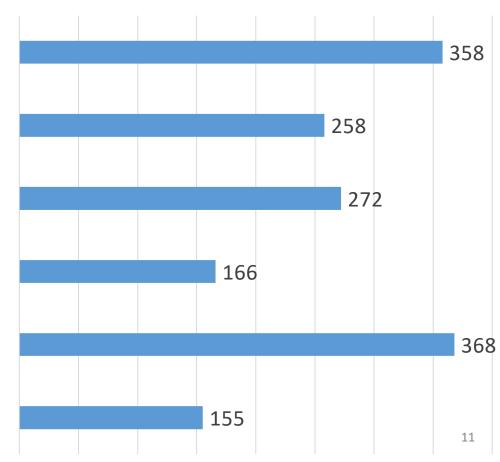
B:契約上の理由により該当の収益項目保管料については価格転嫁できない荷主がいる

C:他の収益項目に転嫁する方が理解を得やすい荷主 がいる

D:該当の収益項目については、自社努力によって収 支改善が可能な荷主がいる

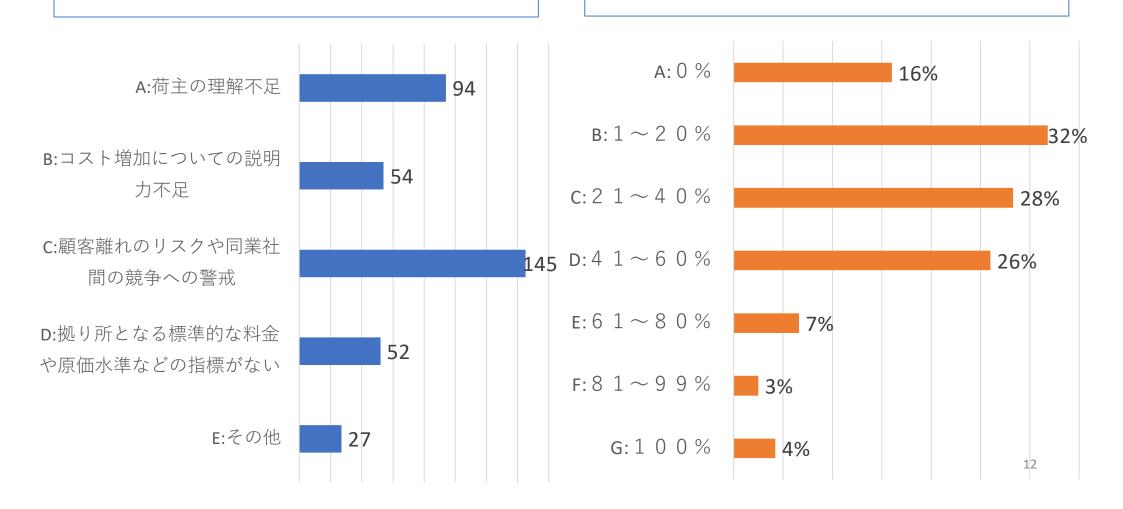
E:競合他社が該当の収益項目を価格転嫁しないため、価格競争力を維持する必要がある荷主がいる





交渉の結果、目標額に対して達成できた割合が100を下回った理由をお知らせください。

令和7年4月以降も荷主に価格転嫁(値上げ)を求めますか、または求めていますか?その割合をお知らせください。



調査へのご協力ありがとうございました。



